

Die **Skills Med Deutschland GmbH** ist ein stark wachsendes Unternehmen mit Sitz in Nürnberg und Teil der Skills Meducation Group. Unser Hauptsitz befindet sich in den Niederlanden.

Wir bieten ein breites Produktportfolio medizinischer Simulatoren und Systeme. Darüber hinaus sind wir Spezialisten für die Einrichtung von Simulationszentren und Skills Labs. Zu unseren Kunden gehören Universitäten, Hochschulen, Krankenhäuser, Berufsfachschulen und das Militär. Qualität und Kundenzufriedenheit stehen bei uns an oberster Stelle.

Für die prosperierenden Aktivitäten unseres Sales Teams suchen wir für die nördliche Hälfte Deutschlands einen engagierten

Produktspezialist Simulation (m/w/d) im Außendienst

Deine Aufgaben:

- Du führst in Abstimmung mit dem Senior Account Manager Produktpräsentationen und Einweisungen bei unseren Kunden durch
- Du konzipierst und leitest Produkttrainings für Kunden und KollegInnen
- Du unterstützt das Sales-Team bei vertrieblichen Aktivitäten
- Du baust Beziehungen zu bestehenden Kunden weiter aus
- Du führst (einfache) Serviceaufgaben bei Kunden vor Ort durch
- Du strukturierst deine Aktivitäten selbstständig und zuverlässig
- Du nimmst an Messen und Kongressen teil

Deine Qualifikation:

- Du hast eine Ausbildung im medizinischen Umfeld und/oder Erfahrungen im Bereich der medizinischen Simulation gesammelt
- Du bist eine charismatische, selbstbewusste Persönlichkeit, für die es mit zunehmender Erfahrung selbstverständlich ist, eigenverantwortlich mit wichtigen Ansprechpartnern auf allen Ebenen umzugehen
- Dank deines sicheren Auftretens, präsentierst und kommunizierst du auch vor größeren Gruppen überzeugend
- Du kennst dich mit MS-Office-Anwendungen aus und hast eine IT-Affinität
- Du arbeitest selbstständig und proaktiv an deinen Aufgaben
- Du beherrscht verhandlungssicheres Deutsch und kannst dich in Englisch verständigen
- Du bist ein Teamplayer mit hoher Eigenmotivation
- Du bist gerne, auch mehrtägig unterwegs. Du besitzt einen gültigen PKW-Führerschein und reist bei Bedarf auch gerne international.

Unser Angebot:

- Wir bieten Dir vielseitige, herausfordernde Aufgaben beim Ausbau des deutschsprachigen Marktes in einem stark expandierenden Unternehmen im europäischen Umfeld
- Du arbeitest in einem hochmotivierten Team mit flachen Hierarchien
- Wir als Team unterstützen Dich bei der Weiterentwicklung deiner Vertriebsfähigkeiten
- Du bist je nach Anforderung im Außendienst und/oder im Homeoffice tätig
- Dich erwartet eine innovative Umgebung mit viel Gestaltungsspielraum für eigene kreative Ideen und familiärer Arbeitsatmosphäre
- Du erhältst ein dynamisches Vergütungspaket, einen auch privat nutzbaren Firmenwagen der Mittelklasse und modernstes IT-Equipment

Lust unser Team zu unterstützen? Dann sende deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung an Frau Pauline Reinoud : pauline@skills-med.de